

**FORMATO EUROPEO
PER IL CURRICULUM
VITAE**



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome
Indirizzo
Telefono
Fax
E-mail

Nazionalità
Data di nascita

MANGANI GIAN MARIO

ESPERIENZA LAVORATIVA

- Date (da – a) 2002-03/2008
- Nome e indirizzo del datore di lavoro T.A.B. spa
via di Sinalunga, 61- 52045 Foiano della Chiana (AR)
- Tipo di azienda o settore Industria vetro
- Tipo di impiego Capo reparto
- Principali mansioni e responsabilità Controllo produzione, qualità e gestione del personale

- Date (da – a) 04/2008-03/2011
- Nome e indirizzo del datore di lavoro CEMBRE spa
via Serenissima, 9 – 25135 Brescia
- Tipo di azienda o settore Industria metalmeccanica
- Tipo di impiego Impiegato vendite
- Principali mansioni e responsabilità Funzionario tecnico commerciale responsabile centro sud Italia

- Date (da – a) 03/2011-11/2015
- Nome e indirizzo del datore di lavoro WEIDMULLER SRL
via Einstein, 4 – 20092 Cinisello Balsamo (MI)
- Tipo di azienda o settore Commercio
- Tipo di impiego Impiegato vendite
- Principali mansioni e responsabilità Funzionario tecnico commerciale responsabile zona Toscana Umbria

- Date (da – a) 12/2015-07/2021
- Nome e indirizzo del datore di lavoro Schneider Electric Spa
via circonvallazione est, 1 – 24040 Stezzano (BG)
- Tipo di azienda o settore Industria metalmeccanica
- Tipo di impiego Impiegato vendite
- Principali mansioni e responsabilità OEM Sales Engineer Toscana, Umbria

- Date (da – a) 07/2021-oggi
- Nome e indirizzo del datore di lavoro BECKHOFF AUTOMATION SRL
via Luciano Manara, 2 – 20812 Limbiate (MB)

- Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- Date (da – a)
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita
 - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)

CAPACITÀ E COMPETENZE

PERSONALI

Acquisite nel corso della vita e della carriera ma non necessariamente riconosciute da certificati e diplomi ufficiali.

MADRELINGUA

ALTRE LINGUE

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI

Vivere e lavorare con altre persone, in ambiente multiculturale, occupando posti in cui la comunicazione è importante e in situazioni in cui è essenziale lavorare in squadra (ad es. cultura e sport), ecc.

CAPACITÀ E COMPETENZE ORGANIZZATIVE

Ad es. coordinamento e amministrazione di persone, progetti, bilanci; sul posto di lavoro, in attività di volontariato (ad es. cultura e sport), a casa, ecc.

CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE

Con computer, attrezzature specifiche, macchinari, ecc.

CAPACITÀ E COMPETENZE ARTISTICHE

Musica, scrittura, disegno ecc.

Altre capacità e competenze

Pagina 2 - Curriculum vitae di
MANGANI GIAN MARIO

Commercio
Impiegato vendite 1 livello
AREA SALES MANAGER

1996-2002
LICEO SCIENTIFICO STATALE GIOVANNI DA CASTIGLIONE

MATEMATICA, FISICA

DIPLOMA DI MATURITA' SCIENTIFICA
65/100

Conoscenza ambiente windows e pacchetto office

ITALIANO

INGLESE

BUONO

BUONO

BUONO

FRANCESE

SCOLASTICO

SCOLASTICO

SCOLASTICO

Capacità di lavorare in gruppo maturata in molteplici situazioni in cui era indispensabile la collaborazione tra figure diverse

Capacità di lavorare in situazioni di stress, legate soprattutto al rapporto con i clienti, mi organizzo le visite con i clienti autonomamente cercando di ottimizzare in base alla vasta area che seguo

Conoscenza degli applicativi Microsoft e del pacchetto Office, in modo particolare Excel e Access. Competenza nell' utilizzare SAP e tutti i programmi per la gestione dei business plan. Buona capacità di navigare in Internet

Mi diletto nel suonare il basso elettrico

Sportive (nuoto, palestra, pugilato, corsa, sci, mountain bike, bici da strada..)

Per ulteriori informazioni:
gmmangani@gmail.com

PATENTE O PATENTI

SONO IN POSSESSO DELLE PATENTI A,B

ULTERIORI INFORMAZIONI

Sono attualmente dipendente della ditta BECKHOFF AUTOMATION con mansione di Area Sales Manager Toscana, Sardegna e Nord Lazio. La mia figura è quella di presidiare il mercato OEM e da quando sono stato assunto ho incrementato sempre il fatturato raggiungendo i miei obiettivi.

Mi occupo di volontariato come donatore AVIS.

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali (facoltativo)".